



Eintrittsdatum: Ab sofort  
Beschäftigungsart: Vollzeit

## **Junior Area Manager (w/m/d) für die Region Nord (Bremen/Oldenburg/Hamburg)**

Du bist ein Foodie, hast Spaß am Umgang mit Gastronomen und Köchen und auch noch ein Gefühl für Vertriebskennzahlen?

Du bist motiviert, die nächsten Schritte im Vertrieb in einem nationalen Lebensmittelunternehmen zu machen? Dann solltest du dich als Junior Area Manager\*in bei uns bewerben!

Werde Teil eines erfolgreichen und dynamischen Vertriebsteams und sei verantwortlich für Verkauf, Produktvorstellungen, Aktionen und den Absatz bei unseren Kunden in den Branchen Bäckerei, Gastronomie und Hotellerie.

In dieser Position berichtest du direkt an den Verkaufsleiter und Geschäftsführer.

### **Was sind Deine Aufgaben?**

- Betreuung der Bestandskunden (Produktvorstellungen und Produktpräsentationen)
- Gezielte Neukundenakquise mit Ausrichtung auf die Zielgruppen und das Produktportfolio
- Analyse deiner Kunden
- Die optimale Tourenplanung (geplante Termine und Kaltakquise) und Besuchsvorbereitung (persönlich, am Telefon oder online)
- Produktpräsentationen und Verkostungen bei deinen Kunden
- Das Erarbeiten und Umsetzen von Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit dem direkten Vorgesetzten
- Die Erstellung von Besuchsberichten und Sales Reports
- Pflege der Daten in unserem CRM
- Die Absprache und Umsetzung von Marketingaktivitäten beim Kunden
- Die Teilnahme an Messen

## **Du passt perfekt zu uns, wenn....**

- Du bereits Erfahrungen im Vertrieb und Verkauf hast, bevorzugt im Food-Sektor oder Lebensmittelgroßhandel
- Du Food und die Gastronomie liebst und dabei viel Freude am Umgang mit Menschen hast
- Deine Wurzeln in der Gastronomie oder Hotellerie liegen
- Du Spaß am Reisen und dem Außendienst hast (Reisetätigkeit ca. 75%)
- Du bereit bist, mal am Wochenende zu arbeiten
- Dein Wohnort sich in einer der o.g. Regionen befindet
- Du zuverlässig, selbstständig und verantwortungsvoll bist
- Du das Vertriebsgen in dir trägst
- Du über Verhandlungsgeschick verfügst und Durchsetzungsvermögen hast
- Du ehrgeizig und motiviert bist sowie proaktiv Aufgaben übernimmst

## **Was bieten wir?**

- Schnelle Entscheidungswege bei flachen Hierarchien im Team
- Ein attraktives Gehalt mit Bonus, Altersversorgung und weiteren Benefits
- Ein neutraler PKW und Mobiltelefon auch zur privaten Nutzung

Möchtest du einen spannenden und herausfordernden Job in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen, in dem wir gemeinsam Werte schaffen, aufeinander zählen und uns vertrauen können?

## **Dann bewirb dich jetzt!**

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Einstellungstermins an:

Tolle GmbH  
Personalabteilung  
Raiffeisenstr. 1a-c  
37124 Rosdorf

E-Mail: [bewerbung@tolle-gmbh.de](mailto:bewerbung@tolle-gmbh.de)

\*Informationspflicht bei Bewerbungen (Art. 13 DS-GVO)

„Wir speichern die uns von Ihnen überlassenen Daten ausschließlich im Rahmen des Bewerbungsverfahrens und verwenden diese nicht für andere Zwecke als zur Bearbeitung Ihrer Bewerbung (Art. 88 DS-GVO in Verb. mit § 26 BDSG-neu). Sollte Ihre Bewerbung erfolgreich sein, so werden die Daten ab dem Zeitpunkt der Einstellung Bestandteil der Personalakte, andernfalls heben wir diese aus Gründen des AGG (§ 15 Abs. 2) für sechs Monate auf und vernichten bzw. löschen sie anschließend. Sie haben das Recht aus Art 13 DS-GVO auf Auskunft, Berichtigung, Löschung, Einschränkung, Widerspruch, Datenübertragbarkeit, Beschwerderecht bei der zuständigen Aufsichtsbehörde. Sollten wir Ihre Daten nicht verarbeiten dürfen, können wir Ihre Bewerbung nicht bearbeiten.“